

Скрипт общения с потенциальным клиентом

Диалог 1:

Привет, <Имя>. Ты кто?

Привет, <Имя>. Мы знакомы?

Варианты ответов: Нет/Да/Не знакомы/ Я нашел тебя в группе

Диалог 2:

А. Понял. Ты тоже ищешь друзей. Слушай, а как ты их монетизируешь?

Варианты ответов: Что?/ Я не монетизирую/ Я собираю для... и т.п.

Диалог 3:

Просто я тут инструкцию инструкцию купил за 900 рублей: «Как зарабатывать на друзьях в ВК» и никак не могу разобраться. Сложно для меня. Давай я тебе скину. Может сможешь разобраться?

Если варианты ответов: Да/скидывай/давай

Продолжаем диалог.

Если варианты ответов: нет/некогда/ да ну нафиг/ развод

Пишем: Ну ладно, попробую сам. Если надумаешь помочь – пиши! Ок?

Переходим к следующему клиенту.

Диалог 4:

Вот, лови <https://yadi.sk/d/rlecrpgTfj8af> Как прочитаешь – напиши. Ладно?

Если варианты ответов: ок/ладно

На прочтение мануала уходит минут 5-10. Через 10 минут начинаем новый диалог.

Диалог 5:

Блин. Хочется побыстрее начать зарабатывать. Ты уже прочитал?

Если варианты ответов: да/круто/я хочу

Продолжаем диалог

Если варианты ответов: нет/дерьмо/развод

Пишем: Ок. Попробую сам разобраться. Если надумаешь помочь – пиши. Ладно?

Переходим к следующему клиенту.

Диалог 6:

Ок. Подключайся к программе, я пока подготовлю для тебя пакет документов. Как подключишься – пиши. Договорились?

Варианты ответов: ок/ладно

Ждем подтверждения. Проверяем. Отправляем ссылку на основной пакет.

Материал бесплатно предоставлен сайтом openssource.biz